

PRÓDUCEPAY

Pre-Cosecha a Fegurri SAC para producción de uva en Chile

“Los recomiendo por su conocimiento del negocio, por la confianza que nos dan y porque el trato queda claro.”

Alejandro Hernan Carvajal Tapia
– Director de Fegurri SAC



Empresa:
Fegurri SAC



Ubicación:
Piura, Perú



Perfil Empresa:
Agrícola; uva de mesa



Reto:
Flujo de efectivo para las operaciones de la temporada



Solución:
Financiamiento Pre-Cosecha

Fegurri SAC es una empresa de producción agrícola que se ubica en Piura, al norte de Lima, Perú, muy cerca de la frontera con Ecuador, en una región con un clima subtropical, ideal para la producción de varios cultivos. Su principal cultivo es la uva de mesa, con variedades licenciadas y tradicionales (públicas), y actualmente están incursionando también en la producción de aguacate.

“Cuando estamos en producción y se acerca la poda es cuando comenzamos a requerir capital para continuar con la operación.”



El reto:

Necesidad de flujo de efectivo para la operación en campo

Fegurri SAC es una empresa peruana que necesita **financiamiento para mantener sus operaciones de producción de uva de mesa y aguacate.**

Su interés es trabajar con quienes entiendan el negocio, en especial con quienes entiendan que para una empresa de producción agrícola hay momentos de la temporada en los que no se cuenta con flujo de efectivo, y momentos en los que sí.

En este sentido, los bancos podrían ser una alternativa para esta empresa, por la atractiva tasa de interés que tienen, pero como no cuentan con el expertise que las empresas agrícolas requieren, entonces entienden muy poco del negocio.

“En ProducePay entienden y conocen del negocio, te dan alternativas y saben que hay un período en que no tienes ingresos y uno en el que sí.”





La solución: Financiamiento Pre-Cosecha con condiciones favorables

“Conocen del negocio, por lo que es más fácil hablar de los pre anticipos que brindan para financiar la operación.”

ProducePay le representó una solución a Fegurri SAC porque cuenta con el expertise que se necesita para entender las complejidades de la producción y comercialización agrícola.

Fue durante una conversación de fin de semana que una persona le comentó a Alejandro Carvajal, director de la empresa, **sobre la plataforma de ProducePay, donde le recomendó revisar los precios de los diferentes productos.**

Entonces la plataforma le pareció interesante, la descargó y hasta el día de hoy la tiene en su teléfono. Fue de esta forma que conoció a ProducePay, y tiempo después recibió un mensaje, donde se le contaba sobre los servicios de financiamiento.

Tiempo después Alejandro Carvajal recibió una llamada, donde se le comentó que los jefes de ProducePay iban a Perú y querían visitarlo en campo para ofrecerle los servicios que querían implementar en la zona, y fue así como comenzó esta relación comercial.

“Quiero recomendar a otros que vean en ProducePay una alternativa a la hora de buscar financiamiento para que puedan llevar a cabo su proyecto de producción.”

Alejandro Hernan Carvajal Tapia
– Director de Fegurri SAC

[Haz clic aquí](#)